

ÉCONOMIE

ALCAN

SUITE DE LA PAGE B 1

En plus du projet d'agrandissement de l'usine d'Alma, le programme d'investissement de l'entreprise au Québec comprend la construction et l'éventuelle expansion d'une usine pilote utilisant la technologie AP50 de nouvelle génération, alimentée par hydroélectricité.

La multinationale a également entrepris de moderniser, au coût de deux milliards \$US, l'usine d'électrolyse d'Alcan à Kitimat, en Colombie-Britannique.

Par ailleurs, M. Albanese a estimé que le ralentissement américain n'aurait pas un impact important sur le marché des métaux en raison de l'appétit de la Chine à cet

égard. «Aussi importants qu'ils puissent être pour l'économie mondiale, les États-Unis ne sont plus aussi influents qu'ils l'ont été par le passé pour ce qui est de la demande mondiale pour les métaux et les minéraux», a déclaré M. Albanese.

«L'offre pour les métaux comme le minerai de fer, le charbon et l'aluminium continue de rester très serrée et la demande est plus forte que jamais [...] Conséquemment, nous ne croyons pas qu'une récession aux États-Unis aura un impact significatif sur la demande pour l'acier, le cuivre et l'aluminium en Chine.»

Rio Tinto, important groupe minier international dont le siège social est situé au Royaume-Uni, a pris le contrôle d'Alcan en novembre dernier, en échange d'une somme de 38 milliards \$US.

La Presse canadienne

YAHOO!

SUITE DE LA PAGE B 1

ont indiqué MM. Yang et Bostock dans une lettre transmise à M. Ballmer. Nous croyons simplement que toute transaction devra refléter la valeur réelle de Yahoo!, incluant tout avantage stratégique pour Microsoft, et à des conditions qui offrent une certitude pour nos actionnaires.»

Le 31 janvier, Microsoft a proposé d'acquiescer Yahoo! pour 44,6 milliards \$US, soit 31 \$US par action, en numéraire et en actions. Yahoo! avait rejeté cette offre, estimant qu'elle sous-évaluait la société. L'offre vaut aujourd'hui environ 41 milliards \$US, sur la base du cours de l'action Yahoo! vendredi à la clôture.

Les deux dirigeants ont également rejeté les affirmations de Microsoft selon lesquelles Yahoo! avait du mal à affronter les conditions économiques actuelles. «Nos perspectives d'activité sont cohérentes avec ce que nous avons décrit» lors de la publication des résultats trimestriels du groupe, ont-ils noté.

MM. Yang et Bostock ont aussi pris Microsoft à partie pour avoir laissé entendre que les deux entreprises n'avaient pas discuté de cette transaction depuis février. Les

deux hommes écrivent que les deux compagnies «ont eu des discussions constructives concernant plusieurs aspects, dont l'intégration et les questions réglementaires».

«De plus, Steve, tu as assisté en personne à deux de ces rencontres et tu aurais pu faire avancer les discussions si tu l'avais désiré», ajoutent-ils.

La firme de relations publiques dont Microsoft a retenu les services dans ce dossier a indiqué que Microsoft ne commenterait pas immédiatement la lettre, au-delà de la missive «explicite» envoyée par M. Ballmer à Yahoo! samedi. «Si nous devions être contraints de présenter une offre directement à vos actionnaires, cette action aura des répercussions négatives sur la valeur de votre compagnie de notre point de vue, et ceci sera reflété dans les termes de notre offre», avait écrit le dirigeant de Microsoft.

Depuis qu'elle a rejeté l'offre de Microsoft, Yahoo! a discuté avec Google, News Corp., et Time Warner, mais aucune alternative viable à Microsoft n'a fait surface.

Dans sa lettre, M. Ballmer se demandait pourquoi Yahoo! se fait toujours tirer l'oreille, «et ce, en dépit du fait que notre proposition est le seul choix offert qui permette aux actionnaires de recevoir la juste et pleine valeur pour leurs actions».

Associated Press

MILLIARDS

John Paulson «aurait aussi pu faire faillite. La vente à découvert, c'est ça...».

SUITE DE LA PAGE B 1

Avec Greenspan

New-yorkais de naissance, M. Paulson a lancé son propre fonds d'investissement en 1994. Ironie du sort, le conseil d'administration de son entreprise, Paulson & Co., a recruté en janvier 2008 Alan Greenspan, l'ancien président de la Fed dont le mandat a été marqué par des taux d'intérêt très bas qui ont fortement contribué à l'envol spectaculaire du secteur immobilier.

En 2006, M. Paulson avait gagné entre 100 et 150 millions, a estimé le magazine. Mais s'il a pu gagner autant d'argent en 2007, c'est que son fonds a fait de la vente à découvert à très grande échelle sur des titres liés au secteur hypothécaire, lequel s'est effondré de façon violente.

La vente à découvert est une stratégie utilisée par des investisseurs aguerris qui consiste à prévoir que la valeur d'une action, ou d'un titre quelconque, va chuter. Il commence par emprunter le titre et le vend. Il empoche, disons, 10 \$. Il attend. Lorsque le prix chute, il rachète le titre pour 2 \$ et le remet à la personne qui le lui avait prêté. Il a ainsi empoché un profit de 8 \$.

Le magazine a estimé que l'actif de Paulson & Co. avoisine désormais 29 milliards de dollars. Un de ses fonds, Credit Opportunities II, a terminé l'année à 3,2 milliards après l'avoir commencée à 130 millions.

En guise de comparaison, les gains de M. Paulson pour l'année 2007 permettraient, par exemple, d'acheter à chacun des 230 000 habitants de Longueuil une Hyundai Accent de base. Par ailleurs, ils pourraient financer pendant un an

le budget d'opérations du ministère québécois des Transports et celui de la Sécurité publique.

Le numéro deux du palmarès, Phil Falcone, a engrangé entre 1,5 et 2 milliards. Il a lui aussi frappé très fort dans le secteur hypothécaire, mais a réalisé un très gros coup dans l'industrie minière en Australie.

Les paris que font ces courtiers s'apparentent parfois à du jeu de casino, a dit Jean-Paul Giacometti, gestionnaire de fonds à la firme montréalaise Claret. Le joueur de roulette qui veut remporter gros n'a qu'à miser tous ses avoirs sur le même numéro. «Quand ça marche, c'est le jackpot», a-t-il dit. «Mais il [M. Paulson] aurait aussi pu faire faillite. La vente à découvert, c'est ça...»

Pour mettre en perspective les revenus des courtiers de ce genre

de palmarès, M. Giacometti a dit que des bons résultats sur cinq, voire sept ans, «ce n'est pas une série statistique valable». «Pour dire qu'une personne a raison, il faut qu'elle ait raison 40 ans de suite. Prenez l'investisseur américain Warren Buffett, même lui n'a pas raison année après année. Avec la même approche, il aurait pu mettre son fonds en faillite.»

M. Giacometti a tenu à signaler que les courtiers qui se retrouvent avec des salaires aussi élevés ne sont pas des gestionnaires de fonds traditionnels engagés par une firme. Leur statut de dirigeant de fonds et d'entreprise peut faire qu'ils prennent parfois des risques beaucoup plus grands.

La liste ne contient aucun courtier basé au Canada.

Le Devoir

MARCHE

SUITE DE LA PAGE B 1

comprend non seulement l'obligation de faire respecter les lois nationales en matière de normes du travail, mais aussi les normes internationales telles qu'elles sont définies par l'Organisation internationale du travail (OIT), comme la liberté d'association, l'abolition du travail des enfants ou l'élimination de la discrimination en matière d'emploi. Ils exigent aussi que ces dispositions puissent désormais faire l'objet de mêmes mécanismes de règlement des différends que les questions commerciales.

Fidèle à son habitude, le Canada suit les traces de son puissant voisin et estime même aller un peu loin. L'entente parallèle qu'il vient de conclure avec le Pérou fixe aussi des normes en matière de salaire minimum, de santé et de sécurité au travail et de rémunération des heures supplémentaires. S'inspirant surtout d'une logique de co-

opération, cette nouvelle entente modèle permet tout de même le recours à un tribunal indépendant et l'imposition de sanctions maximales de 15 millions par année destinées à un fonds d'aide.

Disant vouloir mettre l'accent sur l'importance de l'engagement plutôt que sur les mécanismes punitifs, l'Union européenne exigera de ses futurs partenaires commerciaux non seulement qu'ils respectent les différentes normes internationales en matière d'emploi, mais qu'ils participent aussi à l'élaboration et à la mise en place des normes à venir. À la place de sanction commerciale, elle préfère le simple poids moral d'une condamnation publique. «On constate que la menace de faire l'objet d'un tel genre de condamnation est déjà bien suffisante pour inciter un gouvernement ou une grande entreprise à changer de cap», a expliqué hier le chef de l'unité sur le commerce et le développement durable à la Commission européenne, Ditte

Juul-Joergensen. «L'expérience montre, de toute manière, que les sanctions commerciales sont perçues comme un moyen tellement extrême qu'elles ne sont jamais utilisées.»

Signal confus, mais bien reçu

La première réaction des pays en voie de développement à de telles normes pourrait être d'y voir une forme détournée de protectionnisme visant à les priver de l'avantage comparatif que leur confèrent les plus faibles salaires ou leurs normes moins élevées, ont observé hier les experts. Mais lorsqu'il leur apparaît clair qu'il n'est question que de la défense de principes fondamentaux, et non pas de seuils absolus en matière, par exemple, de salaire horaire, et que tout cela ne vise qu'à éviter que le développement se fasse au détriment de tout le monde, sauf des entreprises, leur attitude change. Il arrive même que ce soient eux qui demandent un

plus grand resserrement des règles en la matière.

Les différences d'approches entre les Américains, les Européens, les Canadiens et les autres, ajoutées à la multiplication des accords commerciaux régionaux et bilatéraux ne font rien pour simplifier les choses, ont constaté dans une récente recherche Susan Aaronson et sa collègue de l'UQAM, Michèle Rioux. «On envoie un signal pour le moins confus», a observé l'Américaine.

«C'est le reflet d'une réalité complexe et changeante», a fait observer Thea Mei Lee, directrice de politique et chef économiste internationale à la centrale syndicale AFL-CIO. «On aurait évidemment préféré la négociation de règles communes sous l'égide de l'Organisation mondiale du commerce, mais on ne les a pas encore obtenues. On doit faire avec ce que l'on a.»

Le Devoir

Téléphone : 514 985-3322
Télécopieur : 514 985-3340

LES PETITES ANNONCES

Courriel : petitesannonces@ledevoir.com

AVIS DE DÉCÈS

Fortier, Marie-Thérèse Née Allégret

Le vendredi 4 avril 2008, est décédée Marie-Thérèse Fortier, veuve de D'Iberville Fortier, ancien ambassadeur et Commissaire aux Langues officielles. Elle laisse dans le deuil ses enfants Valérie et Sébastien; sa belle-sœur Colette (Paul Dufresne), son beau-frère Roland (Mercedes Losier) ainsi que leurs enfants. La famille tient sincèrement à remercier Soledad, Maria, Alex et Louise pour leur dévouement durant ses dernières années. Les membres de la famille Fortier recevront les condoléances à la:

Maison Funéraire Racine, Robert & Gauthier
180 chemin Montréal, Ottawa
(613-241-3680)

le jeudi 10 avril 2008 à compter de 10 heures. Un service religieux sera célébré en la chapelle de la maison funéraire à 11 heures. Pour ceux qui le désirent, une donation à l'aide à l'enfance Canada ou bien à Emmaüs seraient hautement appréciées.

Pour publication section décès

necrologie@lememorial.com
2190, rue Mont-Royal Est
Montréal (Québec) H2H 1K3
(514) 525-1149
Télécopieur : (514) 525-7999
www.lememorial.com

Le mémorial
Tous les jours de 10 h 30 à 18 h 30

AVIS À TOUS NOS ANNONCEURS

Veillez, s'il vous plaît, prendre connaissance de votre annonce et nous signaler immédiatement toute anomalie qui s'y serait glissée.

LE DEVOIR ne sera pas responsable des erreurs répétées. Merci de votre attention.

Pour rendre acceptable... l'inacceptable.



Foundation PalliAmi
C.P. 531, succursale C
Montréal (Québec) H2L 4K4
Téléphone (514) 690-0000, poste 27434
Télécopieur (514) 412-7523

LES PETITES ANNONCES

DU LUNDI AU VENDREDI
DE 8H30 À 17H00

Pour placer, modifier ou annuler votre annonce, téléphonez avant 14 h 30 pour l'édition de demain.

Téléphone : 514-985-3322

Télécopieur : 514-985-3340

petitesannonces@ledevoir.com

Conditions de paiement : cartes de crédit



MOTS CROISÉS

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1											
2											
3											
4											
5											
6											
7											
8											
9											
10											
11											
12											

0708

HORIZONTALEMENT

- Fautes dans la conduite d'une action - Décaféiné.
- Monticule - Lettre.
- Partie d'un oiseau - Il ne veut rien faire.
- Élevé - Arceau en métal.
- Dernière épreuve - A connu l'Eden.
- Ancien bouclier - Calibrer.
- Avide - Samarium.
- Maladie des céréales - Chez nous.
- Préposition - Maladie contagieuse.
- On en fait du pain - Groupée.
- Salut! - Aliments apprêtés - Article espagnol.
- Chassé - Moulant.

VERTICALEMENT

- Niais - En Gaspésie.
- Il parle anglais - Trois plus un.
- Perverse - Couleur de cheval.

- N'est pas divisible - Grade - Tige rampante.
- On y mange.
- Grande école - Écarteur chirurgical - Il est péjoratif.
- Outil de bûcheron - Île de France - Rage.
- Petits articles dans un journal.
- Infinif - Isolée du monde.
- Soutient un mur à l'aide de chevalets - Atome.
- Schéma d'une oeuvre littéraire - S'inscrire en faux.
- Distinct - Réduit au silence.

1	J	A	L	O	N	N	E	R	A	I	L
2	O	T	E	E	O	L	I	E	N	N	E
3	U	T	E	R	U	S	C	L	O	U	T
4	F	I	A	V	S	A	I	N	T	E	
5	F	R	O	L	E	M	E	N	T	I	V
6	L	A	M	E	E	V	E	I	L	L	E
7	U	N	E	A	M	E	R	S	E	N	T
8	C	L	A	M	E	R	T	A	T	E	
9	B	E	E	R	R	E	V	E	L	E	R
10	E	T	R	I	E	A	S	I	L	E	
11	T	A	T	E	S	A	S	A	U		
12	A	R	E	T	E	S	E	N	S	I	E

SOLUTION DU DERNIER NUMÉRO

160 APPARTEMENTS ET LOGEMENTS À LOUER

5^{es}, haut de duplex. Près de services et parcs. 2 pas du CÉGEP Rosemont. 775 \$ (n-chauffé). Libre 1 mai. 514 729-5429

NOUVEAU-BORDEAUX Grand 5 1/2, haut duplex. Rénové, éclairé. 2 c.c. + bureau. 775\$. Juillet. 450 347-4073

OUTREMONT Adj. au théâtre Outremont Magnifique 6 1/2 avec balcon. 5 électros. Juillet. 2 650\$ chauffé. 514 824-2827

OUTREMONT Pratt Rdc triplex 4 1/2 renové. Terrasse. Stat. 850\$/m Juin. 514 239-6685

OUTREMONT - Grand 7 1/2 2e, 1500 p.c. 3 ou 4 c.c. Ensoleillé. Près de tous services. Juillet. 1500\$ chauffé. 514 808-0618

OUTREMONT - Rue Davaar Beau 5 1/2 R. de c., 2 c.c. Capet. Rénové Stat. Eau chaude inclus. Juillet. 1185\$ 514 276-3192

PLATEAU - Lanaudière/Laurier 4 1/2 renové, 1 c.c., 2e de triplex. Disp. 21 juin. 690\$ 514 433-5829

450 EMPLOIS DIVERS

160 APPARTEMENTS ET LOGEMENTS À LOUER

TÉTRAUVILLE - MERCIER Appartement 800 p.c. ouvert rue Hochelaga près Tunnel Lafontaine. Bus à la porte. Rénovation supérieure : céramique plancher terrazo. Chauffé, éclairé. Meublé: 1000\$. Non-meublé: 750\$. Poss. femme de ménage. Libre. 514 945-1030

VIEUX-ST-LAURENT - Superbe 5^{es} chauffé, 2^e tr. calme, stat. 900 \$. Idéal couple professionnels. Réf. Pas d'animaux. 514-744-5108

HORS FRONTIÈRES EUROPE À LOUER À PARIS - Marais 400 euros/sem Provence - Toulon 400 euros-xyzapl@yahoo.com

À PARIS Atelier meublé - juillet et août. Équipé, 2 c.c., ensoleillé, calme, entrée privée, jardin, sympathique quartier de Belleville, à 10 min. de Châtelet en métro. 2400\$/mois (650\$/sem.) (33) 1.40.30.09.14 riouxchristian@yahoo.com

450 EMPLOIS DIVERS

176 CHALET À LOUER

BRÉBEUF - LAURENTIDES 10 min. de St-Jovite, chalet coquet inondé de lumière, lieu paisible. 3 c.c., lav./séch., lave-vaiss. Accès magnifique à plage sable fin au bord de la Rivière Rouge. Non-fum. Pas d'animaux. Dépôt ménage. 31 mai au 12 oct. 5500\$ + électricité et chauffage. 514 336-6453

ON DEMANDE À LOUER PROFESSEUSE cherche 5 1/2 ou 6 1/2, haut duplex/condo avec stat. Près-métro. 1er ou 15 mai. Vst-L NDG UdeM Marché J-Talon 514 254-1183

307 LIVRES ET DISQUES "Librairie Bonheur d'Occasion" achetée à domicile livres de qualité en tout genre. (514) 914-2142 4487 de la Roche/Mt-Royal

450 EMPLOIS DIVERS

440 SERVICES DOMESTIQUES

FEMME DE MENAGE EFFICACE et fiable pour entretien ménager. 1/2 journée au quinze jours. Bonnes références. 514 523-7308

INFORMATIQUE ET BUREAUTIQUE VOTRE ORDINATEUR BOGUE OU LAÉNTIT ? Mise à jour et réparation P.C., Mac et portables. 10 ans d'exp. Julien. Service à domicile. 514 573-7039

530 COURS ATELIER D'ÉCRITURE À MTL Avec l'auteure, Sylvie Massicotte www.sylviemassicotte.gc.ca Info / inscriptions : 450 247-0489

542 MASSOTHÉRAPIE SERVICE PERSONNEL MAINS MAGIQUES. Meilleur massage. 450 321-0084

STUDIO - GRANDE OUVERTURE Promos, Stationnement, Récus. Métro Sherbrooke. 514 315-9696

450 EMPLOIS DIVERS

Nous recherchons **présentement** des hommes et des femmes, non-fumeurs de 18 à 55 ans.

Du 23 au 26 avril et du 7 au 10 mai

1160 \$*

Visites de retour: 27 et 28 avril • 11 et 12 mai
* Indemnité compensatoire

ALGORITHME Pharma
APPELEZ MAINTENANT!
(514) 381-2546 (ALGO)
www.algopharm.com