



Nouvelles et Analyses

Vol. 1, no 16
22 avril 2012

DSME à la conquête du marché de la défense

Par Yves Bélanger
Professeur au département de
science politique de l'UQAM

Depuis qu'elle s'est détachée du grand groupe industriel sud-coréen Daewoo en 2000, l'entreprise Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering (DSME) attaque avec agressivité le marché international de la défense. Ses revenus commerciaux sont stationnaires depuis quelques années et le marché de la défense est jugé porteur de diversification. Les commandes confiées à l'entreprise par le gouvernement sud-coréen ont permis à DSME de se mettre en valeur dans trois grands créneaux soit les sous-marins, les frégates et les navires d'approvisionnement. C'est autour de ces trois types de plate-formes que la stratégie internationale se déploie principalement. DSME a décroché un contrat pour trois sous-marins pour l'Indonésie en 2011, a obtenu une autre commande pour quatre navires d'approvisionnement au Royaume-Uni et fait actuellement la promotion de ses frégates auprès de plusieurs gouvernements. Une entente a notamment été conclue en mars 2012 avec la Thaïlande en vue de construire 2 ou 3 frégates multirôle DW 3000.

C'est dans ce contexte que le groupe sud-coréen s'est impliqué dans la soumission déposée par le chantier Davie dans le cadre de la Stratégie nationale Canadienne d'approvisionnement en matière de

construction navale. Daewoo a laissé tomber le chantier après l'attribution du programme canadien à Halifax Shipyard.